

Comment convaincre mon patient à accepter une anesthésie régionale plutôt qu'une AG

Dr Matthieu LANGLOIS



Partir du bon pied



Quel est l'objectif ?



Et la science dans tout ca ?



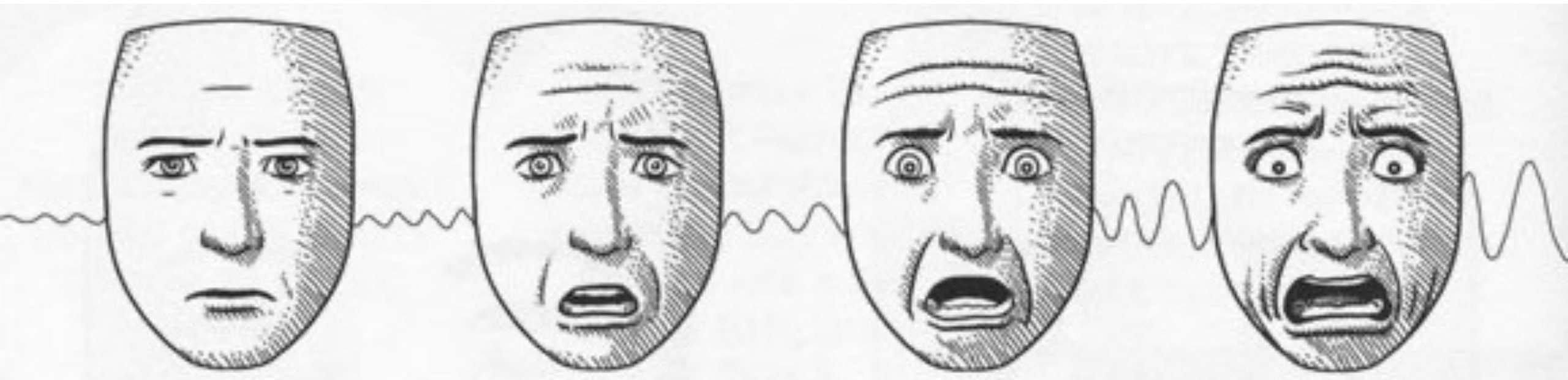
Une question de performance ?



Négocier ?



Est-ce que le patient m'écoute ?



C'est qui qui décide



Hypnose, sédation ou coup de marteau



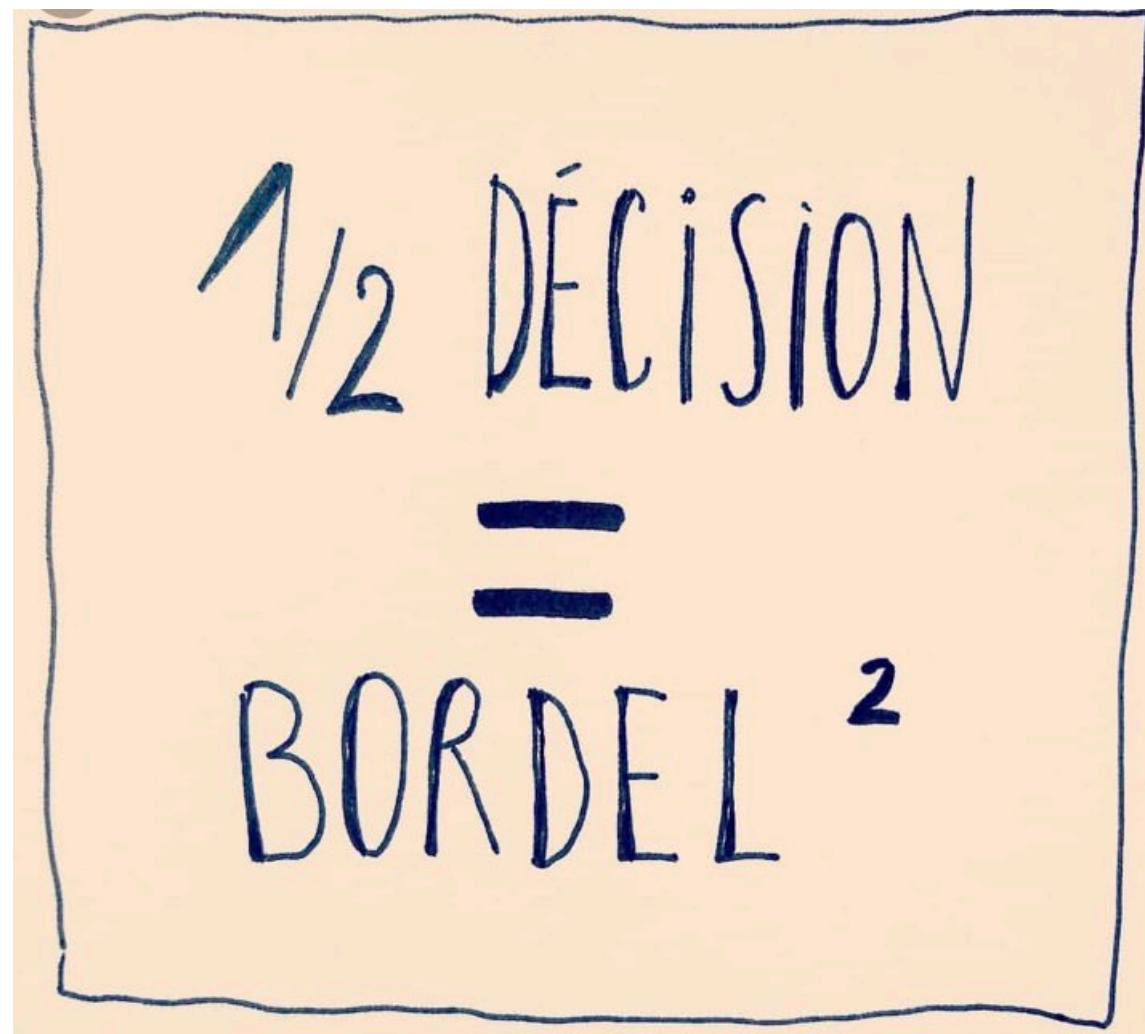
Savoir attendre



Ne pas se prendre trop au sérieux



Avoir confiance en soi



« Take-away » messages

- Aucune vérité
- Avoir confiance en soi
- Chasser les égos
- Savoir écouter les émotions
- Faire équipe
- Savoir être empathique et ferme
- Ne pas se prendre au sérieux

